



Business Development Manager - Biltekniske data og softwareløsninger

Til vores nordiske salgsorganisation søger vi en Business Development Manager, der i samarbejde med det øvrige salgsteam skal udvikle salget af biltekniske dataløsninger til nuværende og nye kunder, samt være bindeled på de forskellige tekniske dataløsninger til vores tyske moderselskab.

Vi søger en god kollega gerne med bred erfaring inden for softwareløsninger, som kan udvikle salget af vores biltekniske løsninger over for vores nuværende og kommende kunder. Som Business Development Manager vil du få salgsansvaret for vores biltekniske onlineløsninger i Skandinavien. Du samarbejder med intern salg og marketing og sørger for, at vores kunder altid er opdateret, så at de får optimal udnyttelse af vores produkter med en høj brugsfrekvens.

Ideelt sidder du i dag i en stillingsfunktion, hvor du arbejder med salgsudvikling af kundeorienterede løsninger, og hvor udvikling og support foregår både på strategisk og operationelt niveau.

Dine opgaver vil være:

- Ansvarlig for salgsudviklingen af de biltekniske dataløsninger i Skandinavien
- Udvikling af kommercielle tilbud over for grossistpartnere og øvrige potentielle kunder
- Koordinere kundeprojekter i samarbejde med vores Data Product Owner
- Ansvarlig for prisstruktur samt produktinformation på onlineløsninger på tværs af landene
- I samarbejde med den øvrige salgsorganisation, at sikre demo-leads i forbindelse med kundebesøg og kundeaftener i de enkelte lande
- Træning af samarbejdspartnere samt de daglige brugere af vores løsninger

Som kommende kollega i Hella Gutmann Solutions kan du bidrage med:

- Erfaring med salg af onlineløsninger
- Gerne erfaring inden for autobranschen - dog ikke et krav
- En selvstændig og løsningsorienteret person med gode kommunikative evner
- Evnen til at sætte mål og få disse effektueret
- Et højt drive for at skabe og vise resultater
- Bruger af Office-pakken og fortrolig med det digitale univers
- Engelsk i skrift og tale, kendskab til svensk og norsk - gerne tysk, men dog ikke et krav

Du vil blive en del af en innovativ, positiv og fleksibel arbejdsplads med rødder i den verdensomspændende Hella koncern. Arbejdsstedet vil være Hella Gutmann Solutions A/S, Lundborgvej 10, 8800 Viborg og der må påregnes rejseaktivitet i forbindelse med kundebesøg i hele Skandinavien.

Vi ser frem til at modtage din ansøgning, så du sammen med Hella Gutmann kan fortsætte den positive udvikling. Vi tilbyder løn efter kvalifikationer, attraktiv pensionsordning og branchens bedste kolleger.

Ansøgninger vurderes løbende for ansættelse snarest.

Ansøgning sendes til:

Hella Gutmann Solutions A/S,
att.: Adm. direktør Lars Bertz Thomsen
E-mail: LT@hella-gutmann.dk

www.hella-gutmann.dk

